

eXplain

CAMPAGNE DE PORTE-À-PORTE AUTOUR DU PROJET DE PARC ÉOLIEN DE QUILLIEN (COMMUNE DE PLUMIEUX, 22)

9 et 10 mai 2019



THE WINNING BOOST



Merci de noter que toute diffusion des résultats de la présente enquête doit être accompagnée de la mention suivante :

« eXplain x Engie Green – Campagne de porte-à-porte autour du projet de parc éolien de Quillien – 9 et 10 mai 2019 »

EN QUELQUES MOTS, CE QU'IL FAUT RETENIR DE L'ENQUÊTE

Informations importantes à retenir sur la campagne :

- La moitié des riverains de Plumieux connaît le projet : leur avis s'est forgé en connaissance de cause. Les riverains sont moins favorables à l'énergie éolienne qu'à l'accoutumée : 23 % d'entre eux y sont défavorables et 21 % d'entre eux ne se prononcent pas au cours de la conversation. Ce contexte laisse présager un faible niveau d'acceptabilité de l'éolien sur la commune. Suivant cette tendance, les riverains de Plumieux sont près de 50 % à être défavorables au projet de Quillien. Ils considèrent qu'il y a trop de machines, qu'elles sont trop proches et trop bruyantes. Ils ne comprennent pas en voir si peu dans d'autres régions et autant chez eux. Cette position s'explique en partie par le « NIMBY » (Not In My Backyard), phénomène qui joue à plein chez certaines tranches d'âge, notamment les 60-74 ans. Les riverains favorables ou neutres ou indifférents se sentent moins concernés par le projet. Face à une opposition vive et qui occupe l'espace public, ils sont peu à se prononcer. On retrouve un écart générationnel assez classique : même si peu de jeunes Plumetais ont été rencontrés, aucun ne s'est déclaré défavorable au projet. Il s'agit également de la tranche d'âge la plus favorable à l'énergie éolienne en général.
- La multiplication des projets éoliens dans la commune provoque une mauvaise identification d'Engie Green par les riverains. Seuls 36 riverains savent que le projet de Quillien est celui d'Engie Green. Ce projet est plutôt connu des riverains. Pour autant, il y a confusion entre les différents projets sur les communes. La communication effectuée par les opposants est celle qui permet le mieux de diffuser que le projet est celui d'Engie Green, ce qui joue en la défaveur d'Engie Green et peut être un facteur aggravant de l'opposition importante sur l'énergie éolienne et le projet, en plus des sujets esthétiques et de saturation paysagère. L'association la plus évoquée est La Plumauvent, connue par 24 % des riverains.
- Les riverains de Plumieux abordent en premier lieu les sujets « Paysage – négatif » et « Autres projets éoliens sur le territoire – négatif ». Lorsqu'on détaille les sujets évoqués des riverains défavorables au projet, ils le sont pour les mêmes raisons. Ils considèrent que les éoliennes « défigurent le paysage ». Ils sont nombreux à penser qu'il y en a trop à Plumieux, et cela crée un sentiment d'encerclement chez ces riverains. Ces sujets ont donc bien pénétré l'ensemble de la population, déjà conquise de près de moitié par les riverains défavorables. Les conversations menées avec les Plumetais confirment le sentiment d'un climat plutôt tendu ainsi que d'une acceptabilité quasiment inexistante sur la commune. De leur côté, les riverains favorables au projet évoquent presque tous la transition énergétique, de façon positive lors de la conversation (24 personnes). Dans ce sens, l'énergie nucléaire est abordée négativement. Les riverains favorables au projet le sont donc pour des raisons pragmatiques. Ils critiquent aussi les opposants au projet : « Ici, dès qu'on veut changer quelque chose, ils sont contre ». Les riverains neutres ou indifférents ne semblent quant à eux pas concernés par le sujet, mais abordent dans quelques cas la transition énergétique.



Méthodologie



Résultats de la
campagne



Annexes



I

Méthodologie

II

Résultats de la
campagne

III

Annexes

MÉTHODOLOGIE – LE PORTE-À-PORTE COMME TECHNIQUE DE SONDAGE

Absence de biais de sélection

- L'ensemble de la commune et de quelques hameaux alentours (Blaye, Gastry, La Folie, Le Bolay) est inclus dans la base de sondage et est couverte dans son ensemble ou via un éventuel échantillonnage
- Les réponses relèvent du hasard (présence ou non du riverain dans son logement) ; le répondant n'est pas sélectionné en fonction de critères prédéfinis

Une couverture territoriale appropriée

- En territoire rural, l'ensemble de la commune et de quelques hameaux alentours (Blaye, Gastry, La Folie, Le Bolay) est couvert
- En territoire urbain et pour une enquête régionale ou nationale, un échantillon représentatif est constitué

Des taux de réponse élevés

- Territoire rural : 35 % (14 564 conversations sur 41 827 portes frappées en 42 campagnes de porte-à-porte)
- Territoire urbain : 21 % (5 686 conversations sur 26 725 portes frappées en 13 campagnes de porte-à-porte)

Apporter de l'information

Les ambassadeurs se présentent au nom du porteur de projet et informent les riverains selon un script établi.

Sont diffusés :

- Le contexte du projet
- Les principales caractéristiques du projet
- Les prochaines échéances du projet
- Les aspects spécifiques du projet

Répondre aux questions

Les ambassadeurs répondent aux questions des riverains après la présentation du projet selon les éléments de langage établis. Ils prennent les coordonnées des riverains à qui ils ne sont pas en mesure de répondre.

Ils posent des questions pour animer la conversation et comprendre le niveau d'information du riverain.

Qualifier la perception

Une fois la conversation terminée, un compte-rendu de la conversation est édité par l'ambassadeur.

Sont répertoriés :

- La connaissance du projet par le riverain
- L'opinion du riverain sur différents aspects
- Les sujets évoqués au cours de la conversation
- Les réponses aux questions spécifiques définies en cadrage

MÉTHODOLOGIE – DÉFINITIONS DES DIFFÉRENTES CATÉGORIES DE PERCEPTION

Catégorie	Définition	Exemples de verbatims
Favorable	Le riverain parle en des termes positifs du projet ou du sujet	<i>« Oui, je suis le projet depuis ses débuts, c'est super »</i>
Défavorable	Le riverain parle en des termes négatifs du projet ou du sujet	<i>« Vous savez que c'est pas la solution votre projet ? En plus, c'est affreux comme pas possible ! »</i> <i>« Evidemment, quand il s'agit de faire de l'argent, il y a du monde pour se bousculer au portillon. Je suis contre ! »</i>
Neutre ou indifférent	Le riverain parle du sujet en évoquant ses avantages et inconvénients, sans trancher et sans s'y opposer et/ou il n'est pas du tout intéressé par le projet	<i>« Dans ce projet, il y a du bon et du mauvais... »</i> <i>« Je ne suis pas nécessairement le plus grand soutien, mais c'est le sens du progrès, je ne m'y oppose pas »</i> <i>« Que vous le fassiez ou pas, je n'en ai rien à faire ! »</i>
Ne se prononce pas	Le riverain refuse de donner un indice sur son opinion	<i>« Les gens me connaissent ici, je préfère ne pas vous dire ce que j'en pense »</i> <i>« Honnêtement, je n'ai jamais eu l'occasion de réfléchir à la question »</i>
Non-identifié	Le riverain est incohérent, ne permettant pas à l'ambassadeur de qualifier son opinion	<i>« Le vent c'est comme le pétrole, si on l'exploite trop, il n'y en aura plus »</i>

MÉTHODOLOGIE – LES OBJECTIFS DE LA CAMPAGNE

eXplain

Objectiver l'opinion
des riverains de
Plumieux sur le
projet

Engager une
démarche de
concertation auprès
des riverains

Recueillir les sujets
évoqués et centres
d'intérêt des
riverains sur le projet

Obtenir une base de
contacts locaux

- Aire d'étude : périmètre de Plumieux et ses alentours
 - 498 portes ont été frappées à Plumieux comprenant notamment les hameaux Quillien, La Ville au Cerne et Saint-Leau
 - 34 portes ont été frappées dans les hameaux du Cambout (Blaye, Gastry, La Folie) et des Forges (Le Bolay)
 - 100 % du périmètre est couvert
- Méthode d'échantillonnage : l'échantillon est composé de façon aléatoire par les riverains étant chez eux et acceptant la conversation
 - 245 portes ouvertes – taux d'ouverture de 46 %
 - 203 personnes ont accepté d'engager la conversation sur le pas de leur porte – taux de conversation de 83 %
 - 20 personnes ont validé leur inscription par mail après la conversation – taux de contact de 10 %





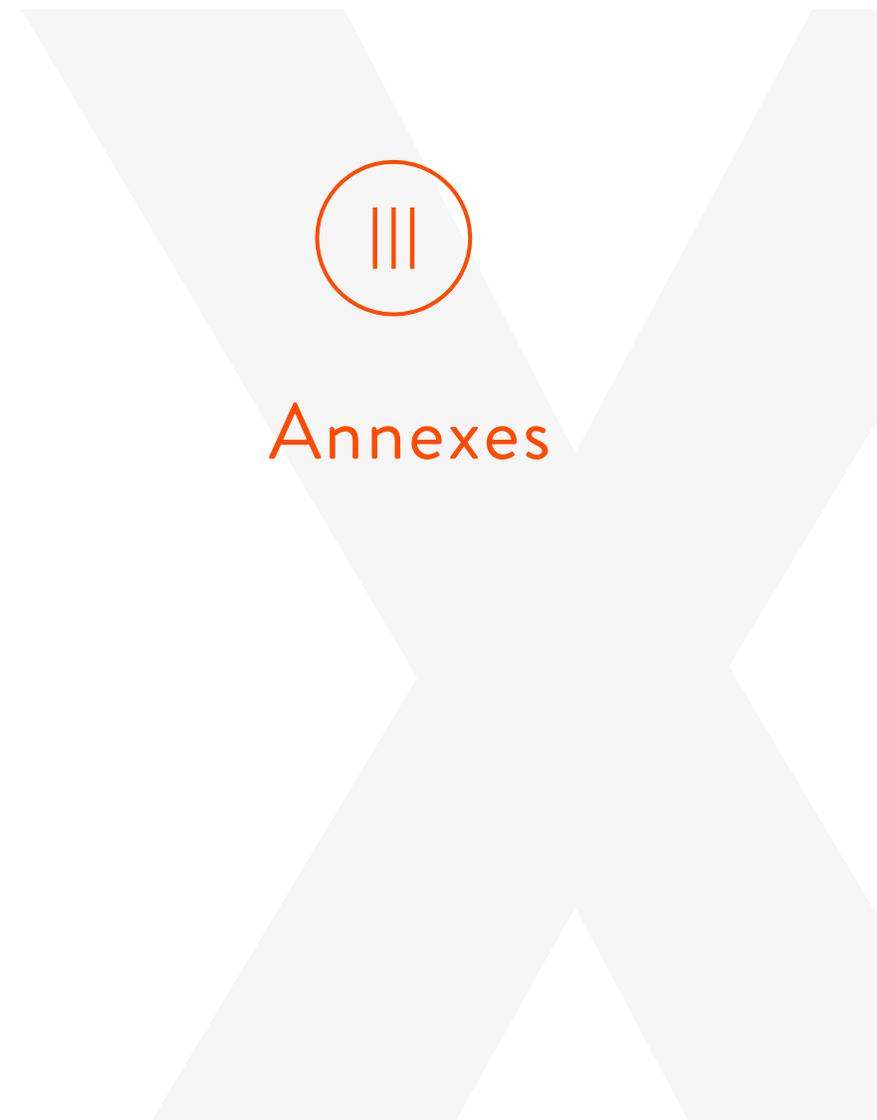
Méthodologie



Résultats de la
campagne



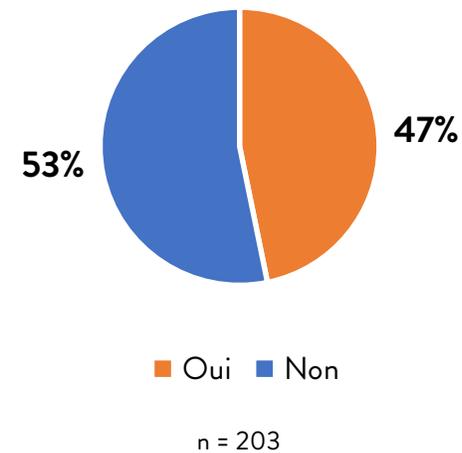
Annexes



RÉSULTATS DE L'ENQUÊTE

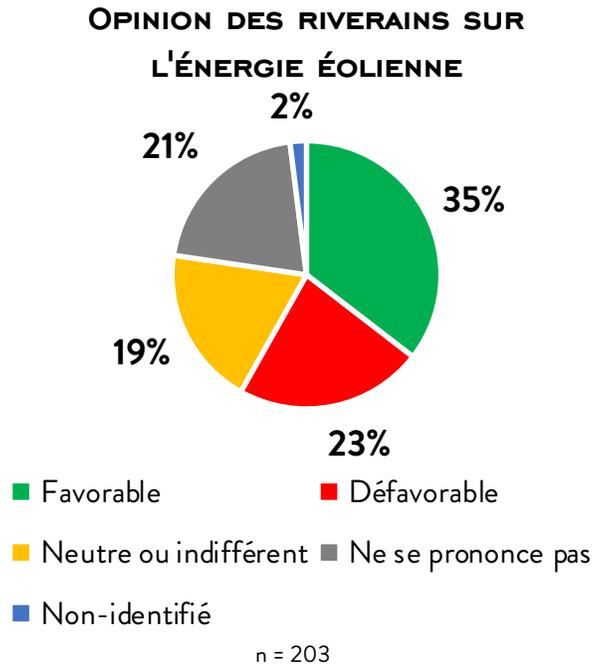
Les riverains de Plumieux connaissent bien le projet de Quillien mais peuvent parfois le confondre avec d'autres projets à proximité, comme le projet de Lanouée

CONNAISSANCE DU PROJET PAR L'ENSEMBLE
DES RIVERAINS



RÉSULTATS DE L'ENQUÊTE

Dans l'ensemble, les riverains de Plumieux sont assez défavorables à l'énergie éolienne



C'est moins dangereux que les centrales.

Il faut bien trouver de l'énergie, je suis pas contre les éoliennes.

Les opposants racontent n'importe quoi.

J'ai travaillé dans le nucléaire, les éoliennes c'est pareil il y a des avantages et des inconvénients.

J'ai vraiment pas d'avis, je m'y intéresse pas.

Je crois pas que ça apporte vraiment de l'électricité.

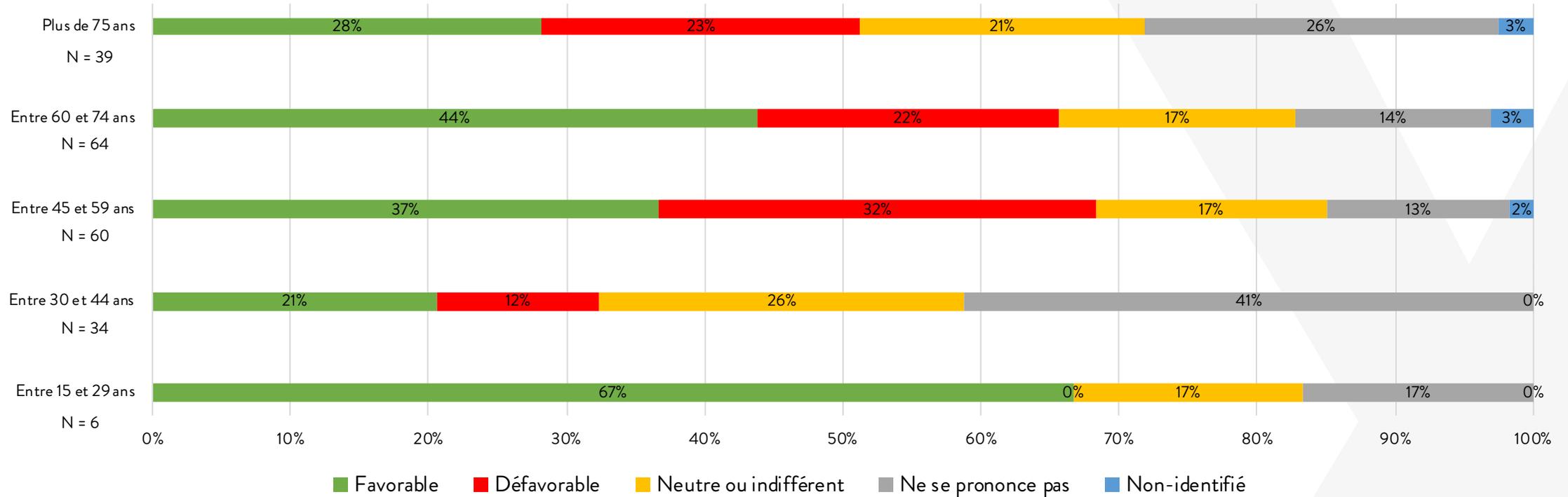
Je ne comprends pas pourquoi faire des éoliennes alors qu'on a déjà assez d'énergie.

EDF contrôle tout et arrête les éoliennes quand y'a pas besoin d'électricité parce que ne veut pas arrêter les centrales nucléaires.

RÉSULTATS DE L'ENQUÊTE

Les plus jeunes riverains de Plumieux sont les riverains les plus favorables à l'énergie éolienne

OPINION DES RIVERAINS SUR L'ÉNERGIE ÉOLIENNE PAR TRANCHES D'ÂGE

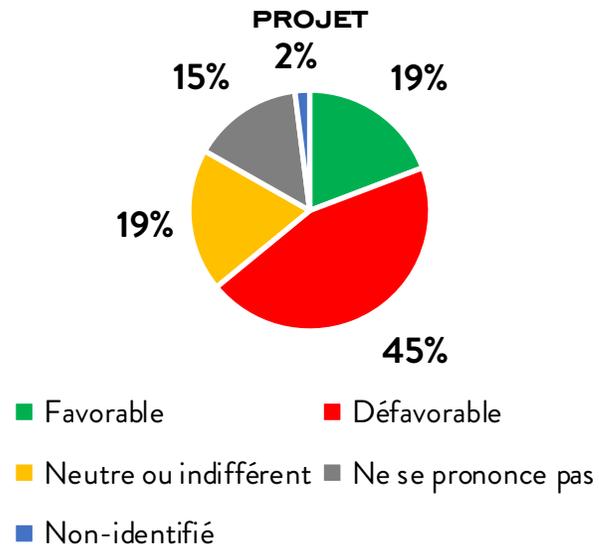


n = 203

RÉSULTATS DE L'ENQUÊTE

De nombreux riverains défavorables au projet : un climat tendu pour le parc de Quillien

OPINION DES RIVERAINS SUR LE



n = 203

C'est compliqué, mais nous on n'est pas vraiment concernés.

On a eu le micro dans notre champ ! On doit faire partie des 10 personnes qui sont pour.

Avec 2 éoliennes chez lui, le propriétaire n'a plus besoin de travailler ! Mais ça impacte toute la population : pourquoi une seule personne en bénéficierait-elle ?

Il y en a trop ! Imaginez un peu : aujourd'hui Van Gogh en serait à peindre des éoliennes !

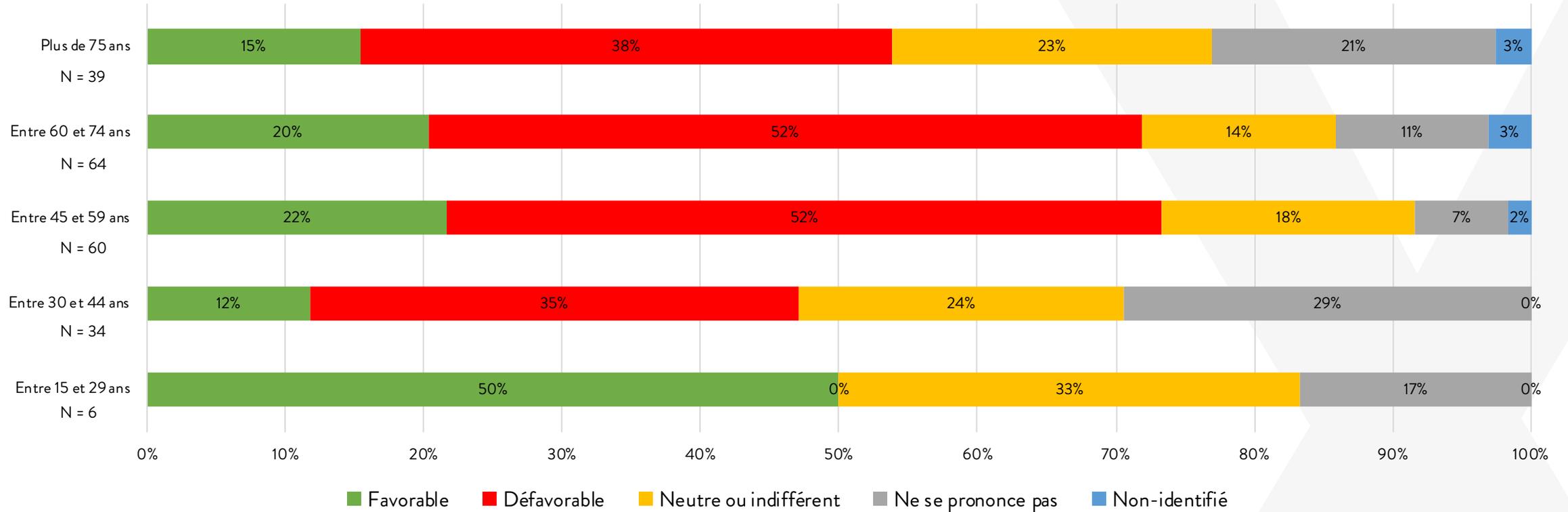
Dans certaines régions ont fait des centaines de kilomètres sans voir d'éoliennes. Il y en a trop ici.

La saturation fait mal aux animaux, j'imagine même pas pour les Hommes.

RÉSULTATS DE L'ENQUÊTE

Les 60-74 ans font partie des riverains les plus opposés au projet : pourtant, ils sont parmi les plus favorables à l'énergie éolienne

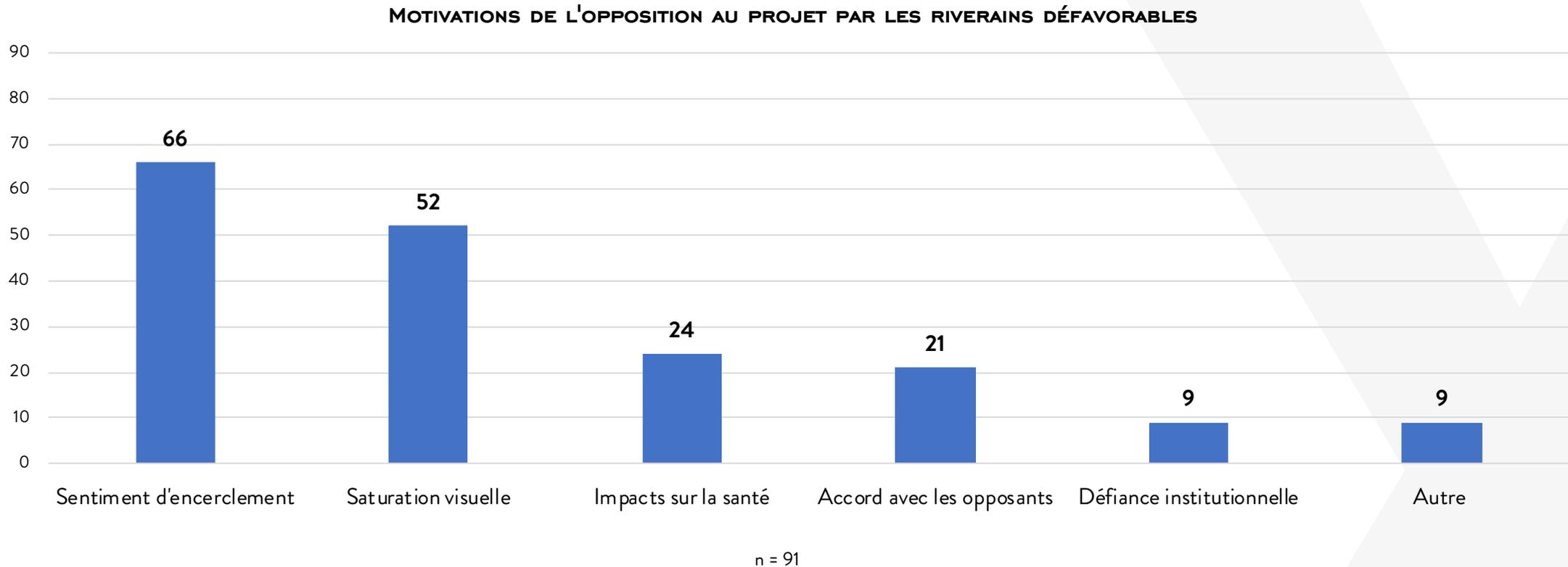
OPINION DES RIVERAINS SUR LE PROJET PAR TRANCHE D'ÂGE



n = 203

RÉSULTATS DE L'ENQUÊTE

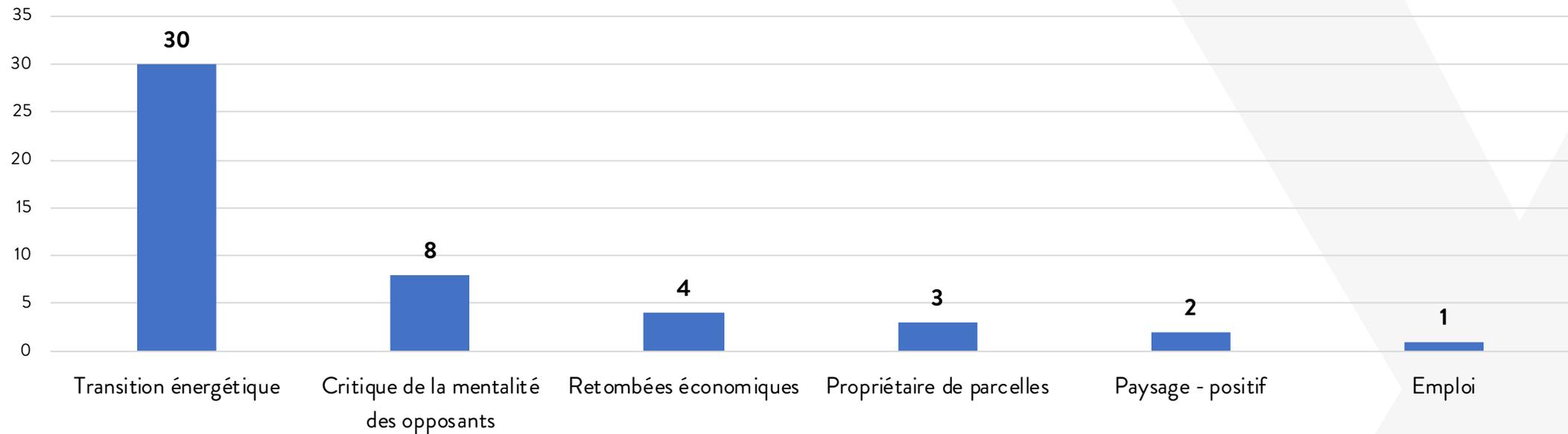
Les riverains défavorables au projet considèrent qu'il y a déjà trop de machines autour de la commune et éprouvent un sentiment de pollution visuelle



RÉSULTATS DE L'ENQUÊTE

Les riverains favorables expliquent leur position par une volonté de changements, d'abord énergétique, mais également de mentalité pour la commune

MOTIVATIONS DU SOUTIEN AU PROJET PAR LES RIVERAINS FAVORABLES



n = 39

Enseignement n° 1 – Un climat d'opposition tenace à Plumieux

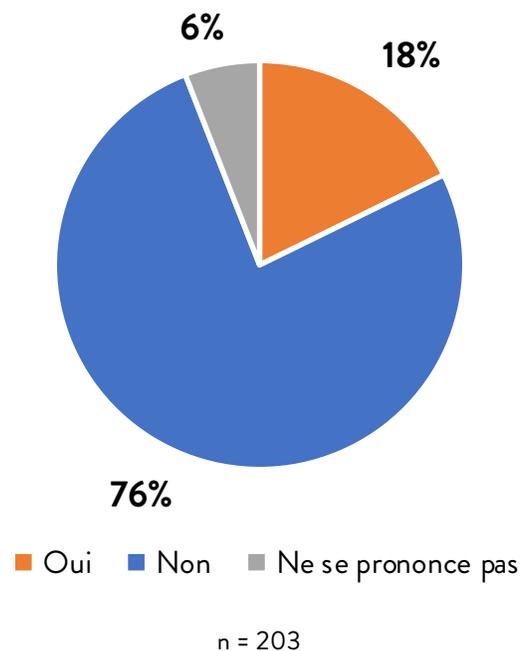
Les réponses aux trois premières questions de l'enquête constituent un indice d'une opinion a priori défavorable sur l'énergie éolienne et le projet de parc de Quillien :

- La moitié des riverains de Plumieux connaît le projet : il s'agit d'un taux similaire à celui rencontré sur la moyenne de nos autres campagnes au même stade de développement. Les riverains connaissent donc bien le projet.
- Les riverains sont moins favorables à l'énergie éolienne qu'à l'accoutumée : 23 % d'entre eux y sont défavorables et 21 % d'entre eux ne se prononcent pas au cours de la conversation. Ce contexte laisse présager un faible niveau d'acceptabilité de l'éolien sur la commune.
- Suivant cette tendance, les riverains de Plumieux sont près de 50 % à être défavorables au projet de Quillien. Ils considèrent qu'il y a trop de machines, qu'elles sont trop proches et trop bruyantes. Ils ne comprennent pas en voir si peu dans d'autres régions et autant chez eux. Cette position s'explique en partie par le « NIMBY » (Not In My Backyard), phénomène qui joue à plein chez certaines tranches d'âge, notamment les 60-74 ans. Cette population, proche de ou déjà à la retraite, peut considérer les éoliennes comme des éléments perturbateurs de leur quotidien.
- Les riverains favorables ou neutres ou indifférents se sentent moins concernés par le projet. Face à une opposition vive et qui occupe l'espace public, ils sont peu à se prononcer. On retrouve un écart générationnel assez classique : même si peu de jeunes Plumetais ont été rencontrés, aucun ne s'est déclaré défavorable au projet. Il s'agit également de la tranche d'âge la plus favorable à l'énergie éolienne en général.

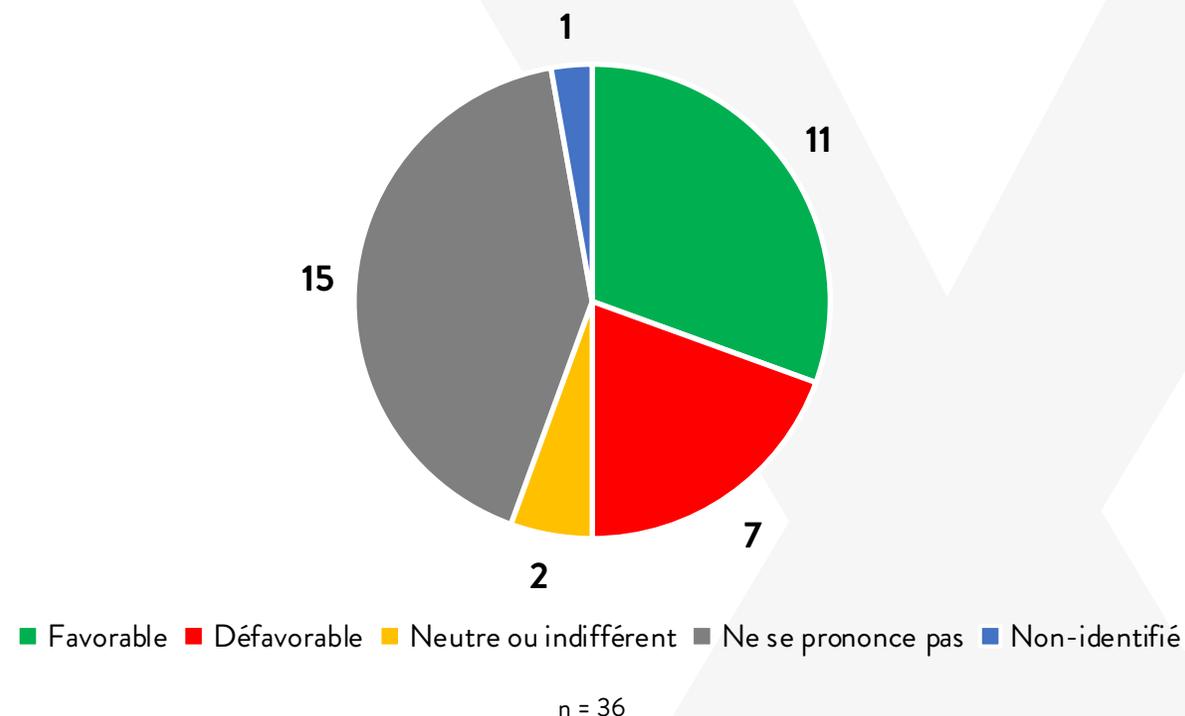
RÉSULTATS DE L'ENQUÊTE

Beaucoup de riverains disent connaître le projet sans parvenir à bien identifier qu'Engie Green en est le garant. Une certaine confusion dans la commune règne à propos des autres projets, notamment celui de Lanouée. De ce fait, ils ont du mal à se prononcer sur Engie Green.

LE RIVERAIN IDENTIFIE ENGIE GREEN COMME PORTEUR DU PROJET

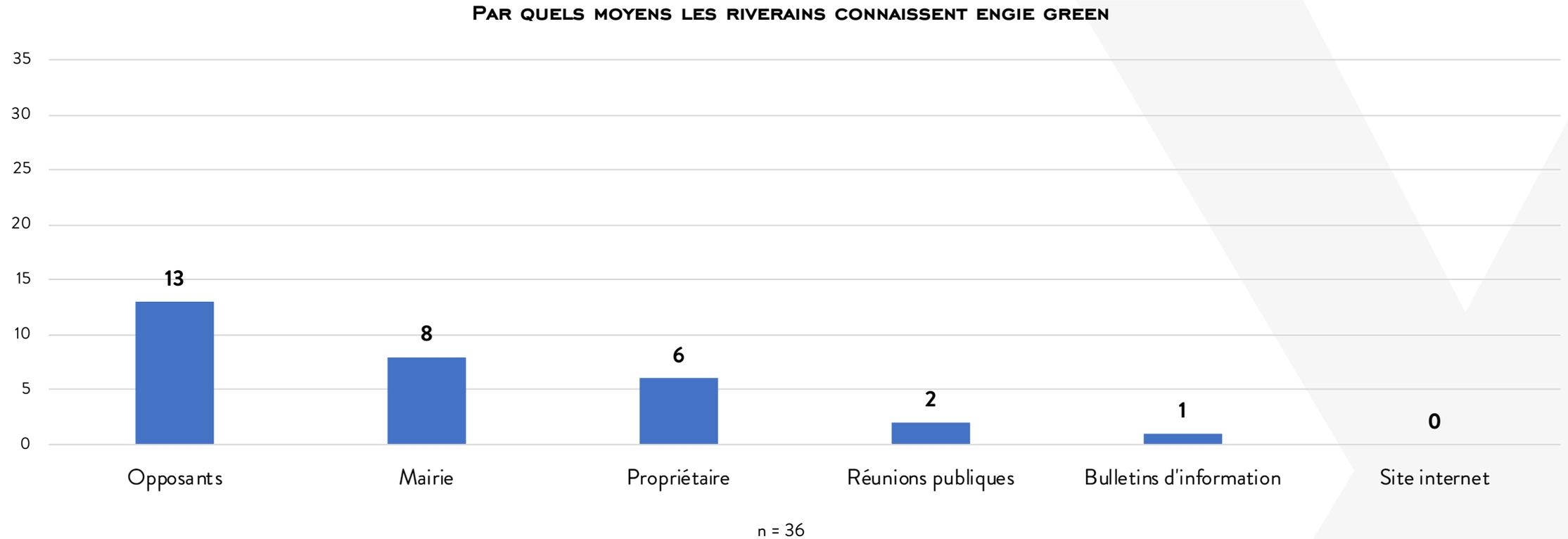


OPINION DES RIVERAINS SUR ENGIE GREEN



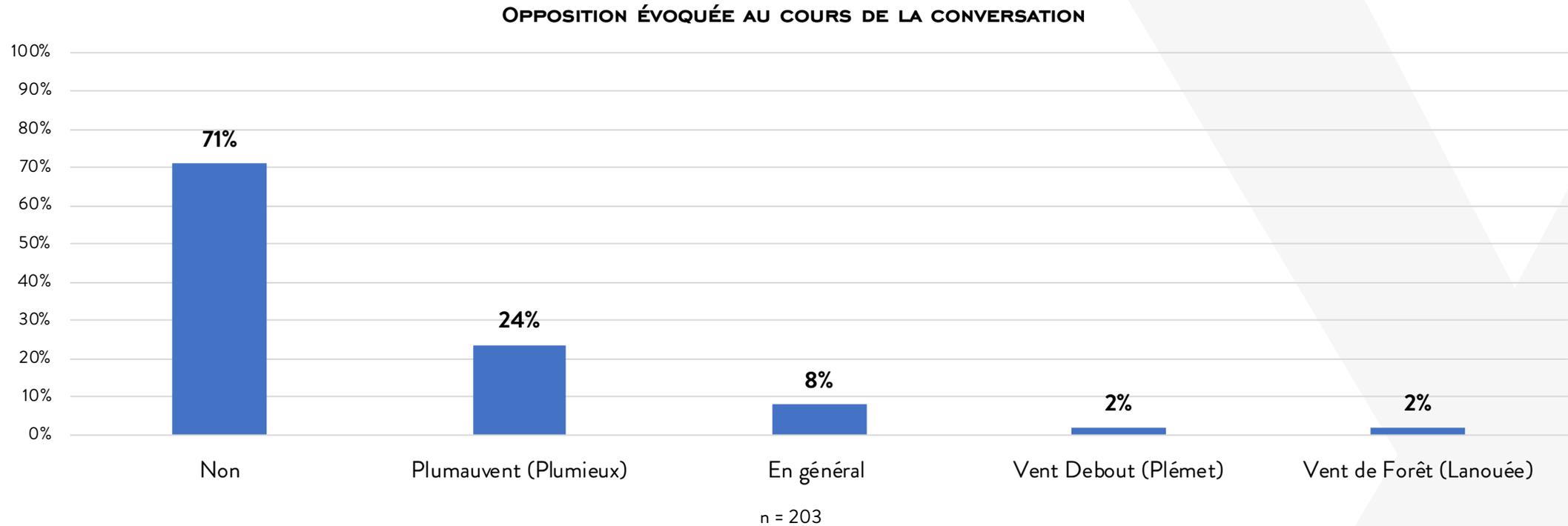
RÉSULTATS DE L'ENQUÊTE

Les opposants : un vecteur de communication qui joue en la défaveur d'Engie Green



RÉSULTATS DE L'ENQUÊTE

La Plumauvent détient une influence locale relativement importante et néfaste au développement du projet



Enseignement n° 2 – Engie Green a une réputation locale peu répandue et entretenue par les opposants au projet de Quillien

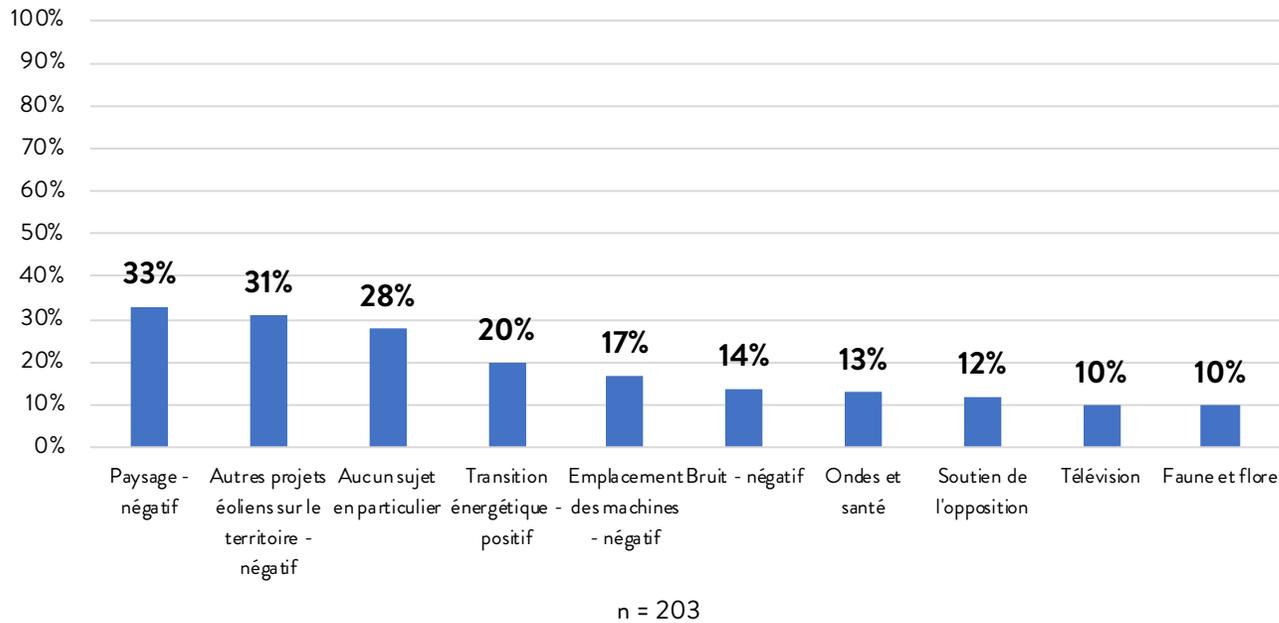
Les réponses aux questions spécifiques de l'enquête constituent un indice sur la réputation d'Engie Green localement, et sur l'influence visible mais relative, de La Plumauvent :

- La multiplication des projets éoliens dans la commune provoque une mauvaise identification d'Engie Green par les riverains. Seuls 36 riverains savent que le projet de Quillien est celui d'Engie Green. Dans cette veine, il est difficile pour les riverains de se prononcer au sujet d'Engie : 21 personnes ont un avis sur l'entreprise (11 favorables, 7 défavorables, 2 neutres et 1 non-identifié). Les riverains, qui pensent bien connaître ce projet, le confondent avec d'autres projets alentours et ne parviennent pas à reconnaître les différentes entreprises les gérant.
- La communication effectuée par les opposants est celle qui permet le mieux de diffuser que le projet est celui d'Engie Green. 13 riverains sur 36 connaissent Engie « grâce » aux opposants au projet. Cela joue en la défaveur d'Engie Green et peut être un facteur aggravant de l'opposition importante sur l'énergie éolienne et le projet, en plus des sujets esthétiques et de saturation paysagère.
- Plus de la majorité des riverains de Plumieux ne citent pas l'opposition au projet lors de notre conversation : 71 % n'en parlent pas. Bien que ce chiffre soit élevé, il faut garder en tête que 24 % des riverains abordent La Plumauvent : cette association est connue des riverains.
- Sans surprise, les riverains qui évoquent l'opposition sont pour moitié défavorables au projet. Pour autant, 13 riverains favorables en parlent : « L'association veut présenter une liste aux municipales », « Ils mettent le couteau sous la gorge de la mairie »... Bien que ce ne soit pas la tranche d'âge la plus rencontrée lors du porte-à-porte, ce sont les 45-59 ans qui parlent le plus de l'opposition. Pour autant, évoquer l'opposition n'est pas toujours un synonyme d'opposition : audible et visible sur la commune, elle est citée par toutes les franges de la population sans soutien systématique.

RÉSULTATS DE L'ENQUÊTE

Plusieurs sujets évoqués avec les Plumetais, globalement négatifs

SUJETS ÉVOQUÉS PAR L'ENSEMBLE DES RIVERAINS LORS DE LA CONVERSATION



Il faut bien passer à des énergies renouvelables, maintenant tout le monde est contre tout.

J'étais maire pendant la construction des 8 éoliennes, j'étais totalement pour.

C'est vrai qu'on a beaucoup d'éoliennes autour de nous.

Je suis au conseil municipal, je ne veux pas me prononcer.

On les entend toute la nuit !

Les éoliennes tuent les animaux.

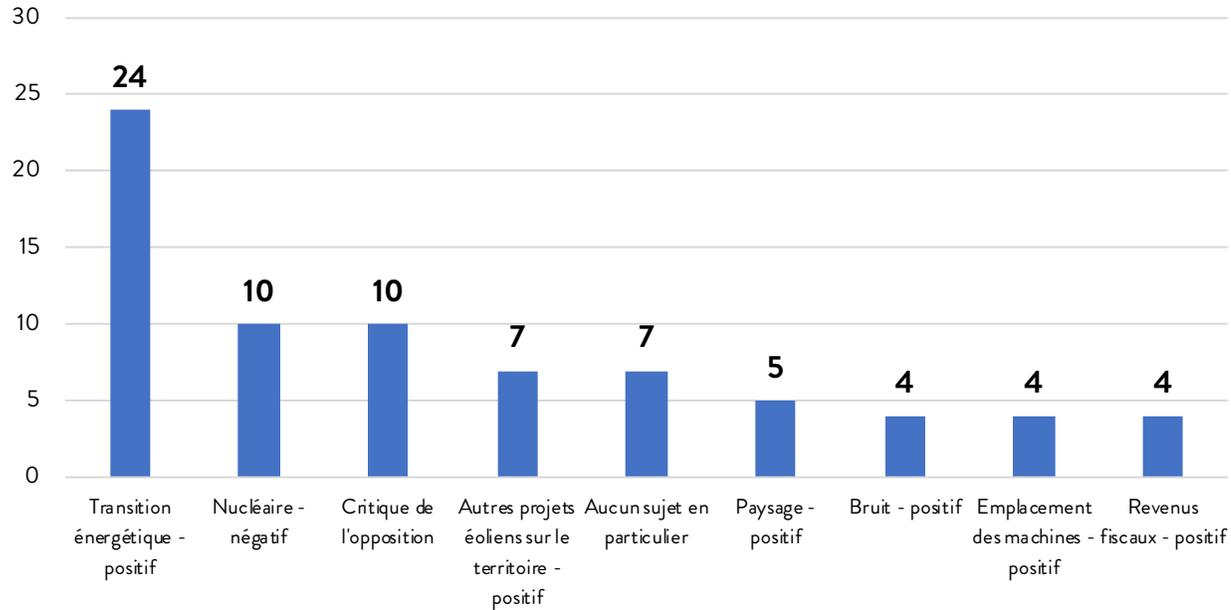
C'est moche, il y en a partout, les habitants n'en tirent rien.

Quand c'est trop, c'est trop !

RÉSULTATS DE L'ENQUÊTE

Des riverains favorables au projet convaincus par la transition énergétique

SUJETS ÉVOQUÉS PAR LES RIVERAINS FAVORABLES LORS DE LA CONVERSATION



n = 39

C'est l'énergie de demain.

Je suis pour tout ce qui est naturel.

Faut bien se mettre aux nouvelles technologies.

Il faut bien de l'électricité.

Ici, dès qu'on veut changer quelque chose, ils sont contre.

Je trouve que le nucléaire est une abomination. L'éolien c'est peut être pas la meilleure solution, mais c'est la moins pire.

Il faut bien faire quelque chose et utiliser les ressources naturelles.

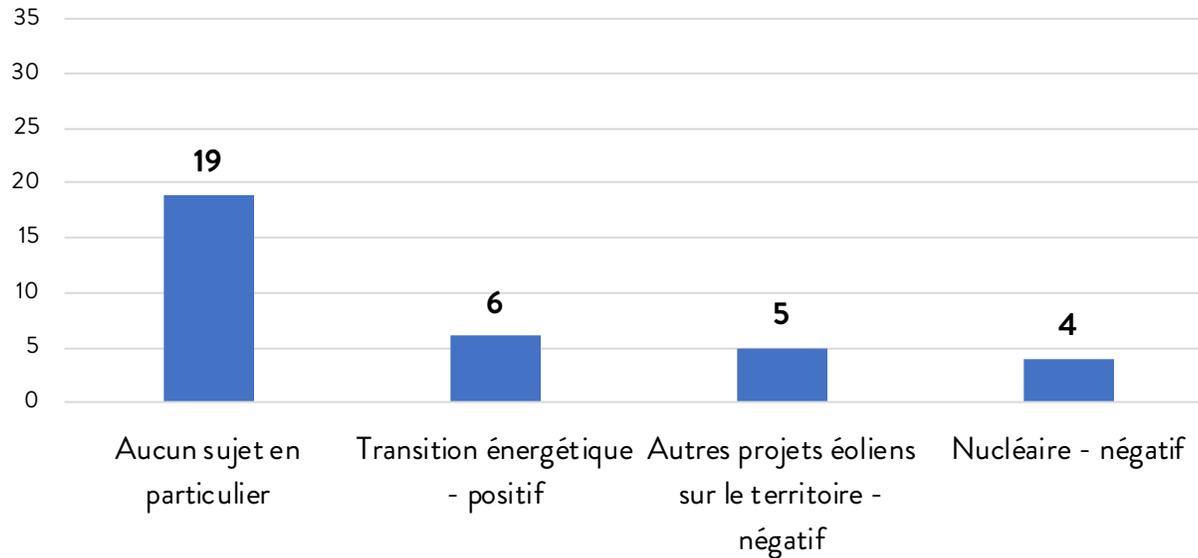
On a eu quelques problèmes de réception télé, mais on est pour l'éolien.

Pour les gens c'est « Oui l'écologie mais pas chez moi »

RÉSULTATS DE L'ENQUÊTE

Des riverains neutres peu concernés mais sensibles à la transition énergétique

SUJETS ÉVOQUÉS PAR LES RIVERAINS NEUTRES OU INDIFFÉRENTS
LORS DE LA CONVERSATION



n = 39

Les gens ne veulent plus du nucléaire, mais pas d'éoliennes non plus.

On m'avait contacté pour mettre des éoliennes sur mon bois, mais ça a été annulé.

J'ai 90 ans je m'occupe pas de ça.

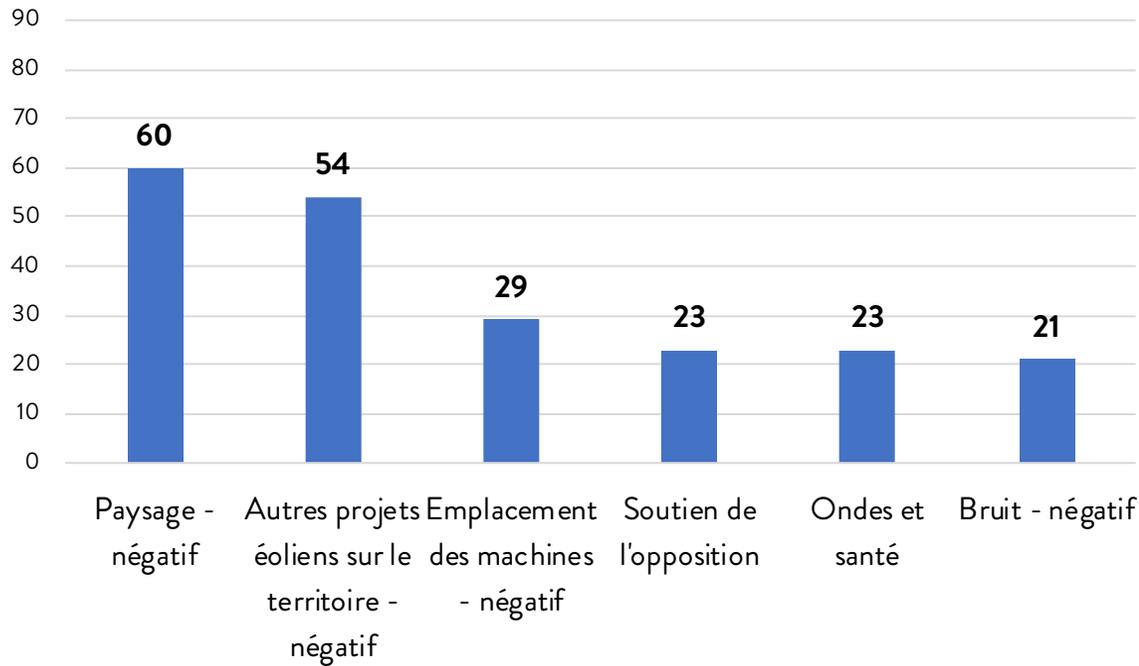
Il faut faire attention aux animaux et aux poissons. Les éoliennes tuent les vaches car elles sont conductrices.

J'apprécie la démarche de porte-à-porte.

RÉSULTATS DE L'ENQUÊTE

Le sentiment d'encercllement des riverains défavorables comme principale source de leur opposition

SUJETS ÉVOQUÉS PAR LES RIVERAINS DÉFAVORABLES LORS DE LA CONVERSATION



n = 91

A collection of red speech bubbles with white text, arranged in a scattered pattern. The quotes are:

- On devrait les peindre en vert.
- De toute façon c'est l'histoire de gros groupes.
- On détruit la nature avec ces machines.
- On paye de plus en plus cher l'électricité.
- C'est moche, ça coûte cher.
- Maintenant tout le monde est divisé ici.
- Y'en a trop ici, que les autres régions partagent.
- C'est très compliqué, je sais pas ce qu'il faut faire en terme d'énergie. C'est sûr qu'il faut passer aux renouvelables mais c'est trop à Plumieux. Je dis ça suffit et j'ai signé la pétition.

Enseignement n° 3 – Différents sujets évoqués pour une opposition bien marquée

Les sujets évoqués dans les différentes conversations montrent que :

- Les riverains de Plumieux abordent en premier lieu les sujets « Paysage – négatif » et « Autres projets éoliens sur le territoire – négatif ». Lorsqu'on détaille les sujets évoqués des riverains défavorables au projet, ils le sont pour les mêmes raisons. Ils considèrent que les éoliennes « défigurent le paysage ». Ils sont nombreux à penser qu'il y en a trop aux alentours, et cela crée un sentiment d'encerclement chez ces riverains. Certains d'entre eux ne comprennent pas pourquoi ils trouvent beaucoup de machines à Plumieux et peu dans d'autres régions françaises. Ces sujets ont donc bien pénétré l'ensemble de la population.
- Les conversations menées avec les Plumetais confirment le sentiment d'un climat plutôt tendu ainsi que d'une acceptabilité timide.
- De leur côté, les riverains favorables au projet évoquent presque tous la transition énergétique, de façon positive, lors de la conversation. Dans ce sens, l'énergie nucléaire est abordée négativement. Les riverains favorables au projet le sont donc pour des raisons pragmatiques. Ils critiquent aussi les opposants au projet : « Ici, dès qu'on veut changer quelque chose, ils sont contre ». Les riverains neutres ou indifférents ne semblent quant à eux pas concernés par le sujet, mais abordent dans quelques cas la transition énergétique.
- Ces deux tranches de la population semblent donc difficiles à mobiliser, d'abord parce qu'il est classiquement moins commun de se rassembler pour un projet qu'on soutient, ensuite parce que la place prise par l'opposition est si importante qu'il est difficile de créer son pendant.
- Une marge de manœuvre pour Engie Green peut se trouver au sein du problème de réception de la télévision, évoquée dans 10 % des conversations. Communiquer sur les solutions qui existent face à ce problème est essentiel.



Méthodologie



Résultats de la
campagne



Annexes



ANNEXE I – SCRIPT POUR L'ÉCHANGE

Introduction

Bonjour Madame/Monsieur, excusez-moi de vous déranger, je m'appelle [Prénom de l'ambassadeur]. Je travaille pour Engie Green, une entreprise qui développe et exploite des projets éoliens, dont un qui est déjà sur Plumieux, près de St-Etienne-du-Gué-de-l'Isle. On vient voir les riverains aujourd'hui pour informer d'un projet de 4 éoliennes à l'étude à côté de la forêt de Lanouée. On veut présenter le projet et savoir ce qu'en pensent les habitants.

Ça vous parle, ce projet de 4 éoliennes sur la commune ?

- **[Si oui]** Vous en savez quoi ? [« C'est tout à fait/presque ça ! » et enchaîner sur les informations générales ci-dessous]
- **[Si non, enchaîner sur les informations générales ci-dessous]**

Informations générales sur le projet : les éléments à transmettre absolument

[Après la réponse du riverain ou s'il répond non] Alors, pour être synthétique :

- On en est à la phase finale : celle de l'enquête publique, qui aura probablement lieu fin 2019. On vient à votre rencontre pour présenter le projet et répondre à vos questions. On sait que certains projets sont contestés dans la région et on voudrait comprendre pourquoi et savoir ce qu'on pourrait faire pour que le projet soit en adéquation avec vos attentes.
- Il faut savoir qu'on est en contact depuis 2013 avec la mairie de Plumieux. Si le projet fonctionne, cela rapportera environ 26 000 € à la commune par an avec l'évolution de la réglementation. Pour vous donner une idée, les 2 éoliennes du parc de St-Etienne-du-Gué-de-l'Isle qui se trouvent sur Plumieux rapportent déjà 4 000 € par an à votre commune.

Conversation libre

- Avez-vous entendu parler d'Engie Green au cours des dernières années ?
 - **[Si oui]** Ah oui, et dans quel contexte / à quel moment ? **[Options de réponse : lors de la permanence publique en 2016, par la voix du conseil municipal, par la voix des opposants, sur Internet, par la brochure distribuée en 2017]**
Vous avez pensé quoi d'Engie Green à ces moments ?
 - **[Si non]** Nous avons organisé des permanences publiques en 2016 et déposé des brochures en 2017 en mairie, ça ne vous dit rien ?
- Et finalement, vous en pensez quoi d'un tel projet ?
 - **[Si favorable]** OK. Pourquoi ?
 - **[Si défavorable]** OK. Pourquoi ? **[Si le riverain aborde les associations d'opposants/la pétition]** Pourquoi vous mobilisez-vous contre le projet ?
 - **[Si neutre, indifférent, sans avis ou sans volonté de se prononcer]** Très bien. Mais vous avez probablement des questions ?

[Si le riverain est peu bavard]

- Que pensez-vous du parc de 8 machines à côté de la D14, près de St-Etienne-du-Gué-de-l'Isle ?
- Selon vous, qu'est-ce qui manque le plus à l'échelle de votre commune ?
- Qu'est-ce que ça vous évoque, un parc éolien ?

[Si le riverain répond « rien » ou n'a visiblement vraiment pas envie de parler] : Ok, pas de problème, je vais pas vous déranger beaucoup plus longtemps. Ce qui est important pour nous c'est que vous reteniez :

- On est en contact avec la mairie de Plumieux depuis 2013 pour la création d'un parc de 4 machines près de la forêt de Lanouée. Ce parc rapportera environ 26 000 € par an et par éolienne à la commune.
- Le projet est dans sa phase finale : celle de l'enquête publique qui déterminera s'il se fera se tiendra aux alentours de fin 2019.
- On vient faire le tour de la commune pour rencontrer les riverains, comprendre leurs sujets de préoccupation, répondre à leurs questions et informer qu'une enquête publique aura sans doute lieu d'ici fin 2019

Conclusion

- Avez-vous d'autres questions ?

[Si pas déjà évoqué] On a remarqué que les gens ici souhaitent être informés de la suite du projet. Je prends votre contact mail ou téléphone pour vous tenir au courant de l'évolution du projet ! **[Demander le contact pour 50+1]** Vous allez recevoir un message de confirmation par mail dans quelques minutes. Pour recevoir les informations sur le projet, pensez à cliquer sur le lien de ce mail !



Le parc existant de Plumieux et le projet de Quillien ont été développés par ENGIE Green. ENGIE Green, via son antenne de Lorient située à 1 h, assure l'exploitation du parc de Plumieux / Saint-Étienne-du-Gué-de-l'Isle et assurera également l'exploitation du parc de Quillien si celui-ci était accepté.

Parc ENGIE Green en exploitation de Plumieux / Saint-Étienne-du-Gué-de-l'Isle

Focus sur l'écologie



La diversité des oiseaux en période de reproduction est comparable avec celle constatée en 2006 lors de l'étude d'impact: **les trois quarts des espèces nicheuses présentes en 2006 sont retrouvées en 2014. Cinq nouvelles espèces sont également contactées en 2014, dont l'Alouette lulu** présentant un enjeu de conservation particulier.

D'importants rassemblements d'oiseaux ont lieu dans un rayon de 500 mètres autour des éoliennes (Vanneaux huppés, Étourneaux sanonnets ou encore Pluviers dorés). Certaines espèces sont particulièrement familiarisées avec les éoliennes et viennent se nourrir jusqu'au pied des mâts: Bergeronnette grise, Pipit farlouse, Alouette des champs.

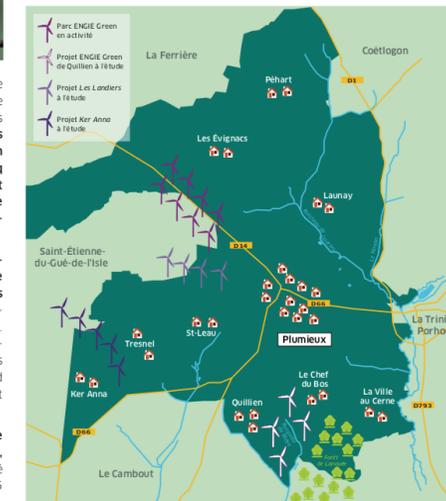
Les chauves-souris également ne subissent qu'un impact nul à faible, puisqu'aucun cas de mortalité n'a été détecté entre août et octobre 2015 lors des suivis réglementaires.

Le projet éolien de Quillien en quelques chiffres

- ▶ 4 éoliennes et 1 poste de livraison
- ▶ Environ 3 MW de puissance unitaire, soit une puissance totale installée comprise entre 11 et 13,2 MW (en fonction du type d'éolienne qui sera retenu)
- ▶ Éoliennes de 150 m en bout de pale (90 m de hauteur de mât - 120 m de diamètre de rotor)
- ▶ Production estimée de minimum 30 millions de kWh, soit la consommation électrique domestique d'environ 12 500 personnes (à titre de comparaison, la commune de Loudéac compte 9 500 habitants)

Le parc en exploitation de Plumieux / Saint-Étienne-du-Gué-de-l'Isle (mis en service en 2010) a injecté 30 788 MWh sur le réseau électrique en 2016 soit la consommation résidentielle totale d'électricité d'environ 13 000 personnes (8 éoliennes de 2 MW chacune, soit 16 MW de puissance totale installée).

La production prévisionnelle du projet de parc éolien de Plumieux, dit « Quillien », sera donc équivalente à celle du parc ENGIE Green déjà en activité. Les progrès technologiques effectués sur les éoliennes ces dernières années, permettent de produire autant avec moitié moins d'éoliennes.



Les grandes étapes du projet éolien

Études, concertation et instruction



Contexte

Depuis 2013, ENGIE Green étudie en collaboration avec la mairie de Plumieux et la Communauté de Communes de Loudéac Communauté Centre Bretagne un projet de 4 éoliennes à côté du lieu-dit de Quillien. L'année 2018 a vu aboutir la recevabilité et la complétude du dossier de demande avant son passage en enquête publique qui aura probablement lieu à la fin de l'année 2019.



Photomontage depuis Quillien

Un engagement durable à vos côtés et une volonté d'associer le territoire

Recours à des entreprises de proximité

E.T.D. à Landerneau par exemple a été mandaté pour réaliser l'étude d'impact et le volet paysager du projet de Quillien. Par ailleurs, lors de la construction de son tout dernier parc éolien en Bretagne (Scaer, 29), ENGIE Green a sollicité plusieurs entreprises bretonnes d'électricité et d'aménagement des voies et des plateformes de levage (pour exemple, l'entreprise Barazer de Gourin, Tech Inter de la Gacilly pour les postes électriques, ...). **Au total, une trentaine d'emplois ont été mobilisés durant ce chantier dans le Finistère.**

Investissement participatif

Sur notre dernier parc éolien construit en Bretagne, à Scaer (inauguration en juillet 2017), les habitants se sont fortement mobilisés pour prendre part au financement du parc. **Les Bretons ont contribué à hauteur de 56% au montant ouvert à l'investissement participatif**, s'impliquant concrètement dans l'essor des énergies renouvelables dans votre région. D'autres possibilités d'investissement sont possible pour les Collectivités ou les S.E.M. (Société d'Economie Mixte) par exemple.

Retombées fiscales pour le territoire



ENGIE Green, faire de la transition énergétique un levier de développement des territoires

ENGIE Green est l'acteur de référence en France de l'éolien, du solaire photovoltaïque, des énergies marines et de la méthanisation. Près de 400 collaborateurs réalisent avec les acteurs locaux des projets adaptés et ambitieux qui révèlent les potentialités de chaque territoire.

ENGIE Green a développé une expertise unique dans les domaines du développement, de la construction et de l'exploitation des parcs éoliens et solaires. Elle totalise 1479 MW éoliens et 934 MW solaires installés soit une production annuelle d'énergie verte équivalente à la consommation de 1.800.000 habitants injectée par an sur le réseau.

ENGIE Green est également engagée dans les énergies marines avec l'installation d'une ferme pilote de 4 éoliennes flottantes au large de Leucate-Le Barcarès, prévue à l'horizon 2021. Elle développe par ailleurs 40 projets en méthanisation via sa filiale ENGIE Biogaz.

Avec ENGIE Green, le développement des énergies renouvelables s'accompagne d'une démarche sociale, responsable et durable.

*Chiffres à jour au 31/12/2018

www.projet-eolien-quillien.fr



Votre contact :
Élise Kebabli, chef de Projet à Nantes
06 80 81 95 33

ENGIE Green
Antenne Régionale Exploitation :
14, rue du sous-marin vénus
Immeuble Le Nautilus - CS 94489
56324 Lorient Cedex
Tél. : 02 97 88 35 20
Antenne Régionale Développement :
15, rue Nina Simone - Immeuble VEO
44034 Nantes Cedex 1
engie-green.fr

En cas de questions sur la présente enquête, merci de
contacter campaigns@explain.fr

eXplain

EXPLAIN.FR

1 Cité Paradis · 75010 Paris
©EXPLAIN 2019 All rights reserved

